

Страховое акционерное общество «ВСК»
ИНН 7710026574, ОГРН 1027700186062
ул. Островная, 4, г. Москва, 121552
тел.: +7 (495) 727 4444, info@vsk.ru
Исх. № _____ от « » апреля 2020 г.

Президенту Республики Татарстан

Р.Н.Минниханову

Исх. № 00-99- 30/1
« 28 » « 04 » 2020 г.

Уважаемый Рустам Нургалиевич!

Страховой Дом ВСК на протяжении 27 лет успешно реализует свои проекты и решения на территории Республики Татарстан. Инвестиционная привлекательность и условия, созданные для ведения бизнеса, позволяют нашей компании строить планы по своему дальнейшему развитию в республике.

В условиях текущего кризиса, связанного с пандемией коронавирусной инфекции, менеджеры и работники Страхового дома ВСК в Татарстане с благодарностью отмечают, что руководством республики и Вами лично предпринимаются все возможные меры для защиты здоровья жителей и минимизации экономического ущерба для всех видов бизнеса.

Вместе с тем, сотрудники медицинских учреждений, системообразующих предприятий и государственных организаций ежедневно подвергают себя риску, выполняя профессиональный долг. Данная категория граждан наиболее уязвима и ценна в настоящее время, поэтому дополнительные гарантии материальной обеспеченности при наступлении неблагоприятных событий помогут вселить в них уверенность и повысить эффективность своей работы.

Нами разработан и реализован продукт «CoVID2019», который, кроме страхования жизни, предполагает страховые выплаты на период временной нетрудоспособности в случае заражения коронавирусной инфекцией. Он будет интересен собственникам и руководителям предприятий Республики Татарстан в качестве дополнительных финансовых гарантий для своих работников.

Более 400 штатных сотрудников и агентов ВСК, работающие в республике, уже сейчас готовы сообщить заинтересованным лицам подробности и преимущества нового продукта.

Учитывая все эти факторы, обращаюсь к Вам с просьбой дать поручение об изучении и дальнейшем информировании подведомственных предприятий и организаций Республики Татарстан о возможностях страхования сотрудников при участии Страхового Дома ВСК.

с глубочайшим уважением

Председатель Совета директоров


С. Цикалюк

Приложение 1: Справка о компании
Приложение 2: Презентация

Исполнитель: Директор филиала ВСК в Республике Татарстан
Болотаев Сергей Георгиевич +7 (937) 600 06 67

www.vsk.ru

САО «ВСК», Лицензии Банка России от 11.09.2015: СЛ №0621, СИ №0621,
ОС №0621-03, ОС №0621-04, ОС №0621-05, ПС №0621



Страхование от несчастного
случая и болезней, включая
CoVID-2019

28

История

28 лет успешной работы со дня основания Страхового Дома ВСК 11 февраля 1992 года



Опыт

Более 200 решений для страхования частных и корпоративных клиентов



Доверие

На сегодняшний день более 30 млн человек и 500 тысяч организаций воспользовались продуктами и услугами ВСК



Лидерство

Ведущие позиции на рынке страхования и стабильная динамика роста доли рынка



Масштаб

Более 500 офисов во всех субъектах Российской Федерации

ruAA
AA(RU)

Надежность

Рейтинг ruAA по версии агентства «Эксперт РА», AA(RU) — по версии АКРА

Fitch

Устойчивость

Международный рейтинг финансовой устойчивости Fitch на уровне «ВВ», прогноз «Стабильный»



Качество

Сертификат высокого уровня системы менеджмента качества по стандарту ГОСТ Р ИСО 9001-2015 (ISO 9001:2015)



Признание

Благодарности коллективу компании от Президента России в 2002, 2007 и 2017 гг.



Заслуги

Трижды лауреат Национального конкурса «Компания года» в номинации «Страховая компания»

Актуальность страхования от несчастных случаев и болезней, включая коронавирусную инфекцию CoVID-2019



Несмотря на принятые меры профилактики и защиты, представители Всемирной организации здравоохранения не исключают **второй волны пандемии** осенью текущего года.



Каждый день работники организаций, которые не находятся на самоизоляции, подвергаются **повышенному риску**.



Страховой Дом ВСК разработал программу страхования позволяющую получить **дополнительную уверенность и защиту** на случай инфекционного заболевания, включая коронавирусную инфекцию CoVID-2019

Преимущества программы:



Возможность дистанционного урегулирования на время самоизоляции с помощью приложения «ВСК страхование»



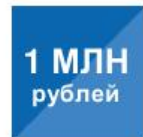
Стоимость полиса — **от 700 до 3940 рублей**, в зависимости от размера коллектива и выбранной программы



Полис действует **24 часа в сутки 7 дней в неделю** на всей территории Российской Федерации



Возраст Застрахованного — **от 18 до 65 лет**



Страховая сумма — **500 000 или 1 000 000 рублей**

Условия страхования:



Покрываемые риски, наступившие в результате впервые диагностированного в период срока страхования подтвержденного заболевания, вызванного коронавирусной инфекцией CoVID-2019, в зависимости от выбранной программы:

- Уход из жизни
- Уход из жизни и временная нетрудоспособность непрерывной продолжительностью не менее 22 дней



Срок действия программы — **1 год**



Единовременная выплата по риску «Временная нетрудоспособность» составляет **50 000 рублей** или **100 000 рублей** в зависимости от страховой суммы

Программа 1 для коллектива до 100 человек

Программа включает два риска:

Уход их жизни и временная нетрудоспособность непрерывной продолжительностью не менее 22 дней, наступившие в результате впервые диагностированного у Застрахованного в период срока страхования подтверждённого заболевания, вызванного коронавирусной инфекцией (CoVID-2019)

Покрытия	Выплата, % от страховой суммы	Страховая сумма (руб.)	Страховая премия на одного человека (руб.)
Уход из жизни	100%	500 000	1535
Нетрудоспособность	10%, единовременная выплата	1 000 000	3070

Программа 2 для коллектива до 100 человек

Программа включает один риск:

Уход их жизни Застрахованного, наступившая в результате впервые диагностированного у Застрахованного в период срока страхования подтверждённого заболевания, вызванного коронавирусной инфекцией (CoVID-2019)

Покрытия	Выплата, % от страховой суммы	Страховая сумма (руб.)	Страховая премия на одного человека (руб.)
Уход их жизни	100%	500 000	765
		1 000 000	1530

Программа 1 для коллектива от 100 до 500 человек

Программа включает два риска:

Уход их жизни и временная нетрудоспособность непрерывной продолжительностью не менее 22 дней, наступившие в результате впервые диагностированного у Застрахованного в период срока страхования подтверждённого заболевания, вызванного коронавирусной инфекцией (CoVID-2019)

Покрытия	Выплата, % от страховой суммы	Страховая сумма (руб.)	Страховая премия на одного человека (руб.)
Уход их жизни	100%	500 000	1465
Нетрудоспособность	10%, единовременная выплата	1 000 000	2930

Программа 2 для коллектива от 100 до 500 человек

Программа включает один риск:

Уход их жизни Застрахованного, наступившая в результате впервые диагностированного у Застрахованного в период срока страхования подтверждённого заболевания, вызванного коронавирусной инфекцией (CoVID-2019)

Покрытия	Выплата, % от страховой суммы	Страховая сумма (руб.)	Страховая премия на одного человека (руб.)
Уход их жизни	100%	500 000	730
		1 000 000	1460

Программа 1 для коллектива свыше 500 человек

Программа включает два риска:

Уход их жизни и временная нетрудоспособность непрерывной продолжительностью не менее 22 дней, наступившие в результате впервые диагностированного у Застрахованного в период срока страхования подтверждённого заболевания, вызванного коронавирусной инфекцией (CoVID-2019)

Покрытия	Выплата, % от страховой суммы	Страховая сумма (руб.)	Страховая премия на одного человека (руб.)
Уход их жизни	100%	500 000	1400
Нетрудоспособность	10%, единовременная выплата	1 000 000	2800

Программа 2 для коллектива свыше 500 человек

Программа включает один риск:

Уход их жизни Застрахованного, наступившая в результате впервые диагностированного у Застрахованного в период срока страхования подтверждённого заболевания, вызванного коронавирусной инфекцией (CoVID-2019)

Покрытия	Выплата, % от страховой суммы	Страховая сумма (руб.)	Страховая премия на одного человека (руб.)
Уход их жизни	100%	500 000	700
		1 000 000	1400

Заявление на страховую выплату

При подаче Заявления на страховую выплату к стандартному списку документов, указанных в Правилах №195, требуется предоставление следующих дополнительных медицинских документов:



результаты тестов на коронавирусную инфекцию CoVID-2019



заключение врача с указанием диагноза и подтверждением причинно-следственной связи между заболеванием и событием

Спасибо за внимание!

420021, г.Казань, ул. Н.Столбова, д.2

тел./факс: 8(843)526-40-40

Моб.: +7 (937) 6000 667

Болотаев Сергей Георгиевич



Справка

Филиал Страхового дома ВСК (далее – Филиал) в Республике Татарстан оказывает услуги по комплексному страхованию юридических и физических лиц с 1993 года и имеет представительства в г. Казани, Набережных Челнах и Альметьевске. В команде Филиала работает 91 штатный сотрудник и более 300 агентов. Филиал является одним из лидеров среди страховщиков Республики Татарстан по сборам в основных сегментах страхового рынка – автостраховании, страховании от несчастных случаев и болезней (НС) и добровольном медицинском страховании (ДМС).

В 2019 году 159 тыс. жителей Республики Татарстан стали клиентами Филиала.

На сегодняшний день физическим лицам предоставлена возможность приобретения услуг по страхованию и урегулирования убытков без посещения офисов, через мобильное приложение «ВСК страхование».

Ключевые партнеры и действующие клиенты Филиала

ПАО «ТАТНЕФТЬ», ПАО «КАМАЗ», ПАО «Ак Барс» Банк, ГК «КАН АВТО», ГК «ТТС», АО «Холдинговая компания «АК БАРС», МУП «Метроэлектротранс», АО «АГРОСИЛА», ГК «КОРИБ», ТД «Челны-хлеб», ООО «Восток-лизинг», Haier, ООО «Суварстрой» и многие другие.

Страховой дом ВСК - официальный страховщик **WorldSkills Kazan 2019**.

Филиал является активным партнером и участником многих республиканских спортивных мероприятий, в том числе «Благотворительный турнир по гольфу на Кубок Президента Республики Татарстан» и «Кубок Президента Республики Татарстан по горнолыжному спорту и сноуборду».

Исполнение обязательств

За последние 10 лет Филиалом урегулировано 96 857 убытков физических и юридических лиц, на общую сумму 4,9 млрд. руб.

Крупные выплаты

АО "Татавтодор" – 11,9 млн. руб. (повреждение спец. техники), Региональная лизинговая компания Республики Татарстан – 6,0 млн. руб. (повреждение имущества предприятия в результате пожара), ЗАО ВТБ 24 – 12,2 млн. руб. (за смерть заемщика ипотечного договора), ООО "Каркаде" – 3,2 млн. руб. (тотал ТС), Вахитовский межрайонный ОСП г.Казани УФССП по Республике Татарстан – 4,3 млн. руб. (профессиональная ответственность), ООО «ОптТоргСоюз» - 5,5 млн. руб. (уничтожение товара на складе), физическое лицо – 6,1 млн. руб. (пожар «Лебяжье»).

Контактная информация

420021, г.Казань, ул.Н. Столбова, 2

Тел.: 8 (843) 256 4040; Моб.: +7 (937) 600 0667

e-mail: Volotaev@vsk.ru

Директор филиала - Болотаев Сергей Георгиевич

**VSK
СЕГОДНЯ**

Данные за 12 мес.,
2019 г.

VSK.RU

28

История

28 лет успешной работы со дня основания Страхового Дома ВСК 11 февраля 1992 года



Опыт

Более 200 решений для страхования частных и корпоративных клиентов



Доверие

На сегодняшний день более 30 млн человек и 500 тысяч организаций воспользовались продуктами и услугами ВСК



Лидерство

Ведущие позиции на рынке страхования и стабильная динамика роста доли рынка



Масштаб

Более 500 офисов во всех субъектах Российской Федерации

ruAA
AA(RU)

Надежность

Рейтинг ruAA по версии агентства «Эксперт РА», AA(RU) – по версии АКРА

Fitch

Устойчивость

Международный рейтинг финансовой устойчивости Fitch на уровне «ВВ», прогноз «Стабильный»



Качество

Сертификат высокого уровня системы менеджмента качества по стандарту ГОСТ Р ИСО 9001-2015 (ISO 9001:2015)



Признание

Благодарности коллективу компании от Президента России в 2002, 2007 и 2017 гг.



Заслуги

Трижды лауреат Национального конкурса «Компания года» в номинации «Страховая компания»



История развития ВСК



**11 февраля —
день основания
ВСК.**

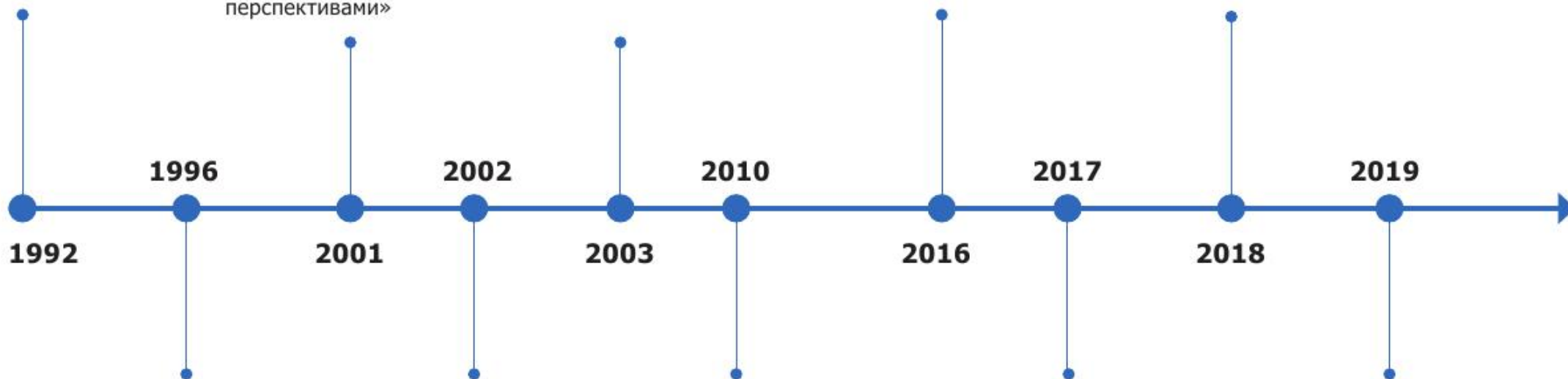
Заклучен
первый договор
страхования

Присвоен высший
национальный рейтинг
надежности A++
«Исключительно высокий
(наивысший) уровень
надежности с позитивными
перспективами»

Получен и ежегодно
подтверждается статус
лучшего страховщика
в сегменте лизинга

Присвоение
Fitch Ratings рейтинга BB-
по международной шкале
с прогнозом «Стабильный»

Мобильное приложение
«ВСК страхование» признано
лучшим сервисным решением
года в премии
«Время инноваций»



1992

1996

2001

2002

2003

2010

2016

2017

2018

2019

Заклучено первое в РФ
соглашение со Сбербанком
о страховании имущества,
передаваемого в залог
банку

Компания
награждена
Благодарностью
Президента РФ
«За большой
вклад в развитие
страхового дела»

Крупнейшая
выплата
на российском
страховом рынке
(2,45 млрд Р)

Подтверждение рейтингов
ruAA по версии агентства
«Эксперт РА» и BB-
по версии Fitch Ratings,
прогноз «Стабильный». Размещение
облигационного займа
на сумму 4 млрд Р
с офертой 1,5 года и
купоном 11,05% годовых

Трижды лауреат Национального
конкурса «Компания года» в номинации
«Страховая компания». Fitch Ratings
повысило рейтинг финансовой
устойчивости страховщика с «BB-»
до «BB» по международной шкале
с прогнозом «Стабильный». Единственная
русская компания - финалист
международного конкурса The Digital
Insurer Innovation Awards 2019

Forbes

ВСК в рейтинге 200 крупнейших частных компаний Forbes

99 место Фармстандарт

101 место Группа Черкизово

108 место Группа ГАЗ

★ 109 место ВСК +14 позиций*

112 место Ингосстрах

121 место Библио-Глобус

122 место Русарго

126 место Уральские авиалинии

РБК

ВСК в рейтинге РБК 500

137 место Промсвязьбанк

139 место Спортмастер

141 место Группа Черкизово

147 место Совкомфлот

★ 148 место ВСК +24 позиции*

152 место Технониколь

160 место Авиакомпания ЮТэйр

162 место Русарго

163 место Л'Этуаль



ВСК среди компаний финансового сектора в рейтинге РБК

1 место Сбербанк

7 место Банк ФК Открытие

12 место Совкомбанк

★ 16 место ВСК +5 позиций*

17 место Ингосстрах

21 место ДОМ.РФ

23 место Банк Уралсиб

Достижения и награды



Национальный рейтинг
финансовой надежности ruAA



Оценка «Знак качества»
наивысшего уровня



Международный рейтинг
финансовой устойчивости «BB»



Рейтинг привлекательности работодателя A.hr
«Очень высокий рейтинг привлекательности
работодателя»



Рейтинг финансовой
надежности AA(RU)



Рейтинг социальной ответственности
A3.ESG «Высокий уровень социальной
ответственности»



Премия
«Финансовая элита России»,
номинация «Надежность» 2018,
номинация «Гран-при: страховая
компания года» 2019



Премия «Права потребителей
и качество обслуживания»,
номинация
«Урегулирование страховых событий»



Премия FINAWARD,
номинация
«Лучшее технологическое
внедрение в страховой
компании»



Национальная премия
«Компания года»,
номинация
«Страховая компания»



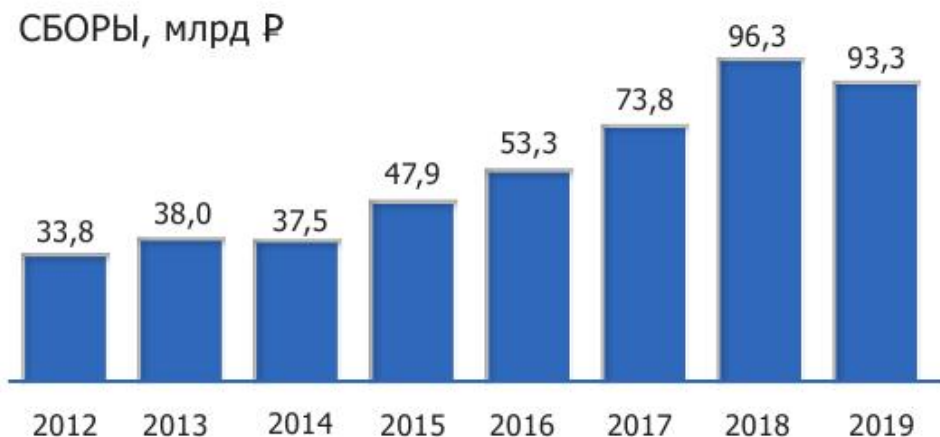
Единственная российская
компания - финалист
международного конкурса
The Digital Insurer Innovation
Awards 2019



Премия
«Время инноваций»,
номинация
«Сервисное решение года»

Динамика объемных показателей Группы ВСК 2019 г.

СБОРЫ, млрд Р

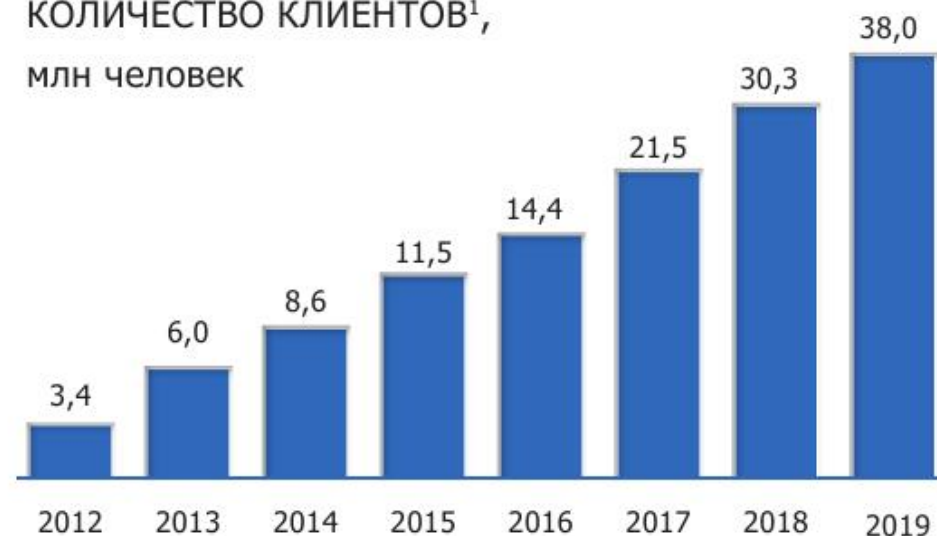


Устойчивая динамика роста основных объемных показателей обусловлена высоким уровнем сервиса и надежности компании, наличием стратегического плана на всех этапах развития ВСК.

ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ,
млрд Р и ROE (%)



КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ¹,
млн человек



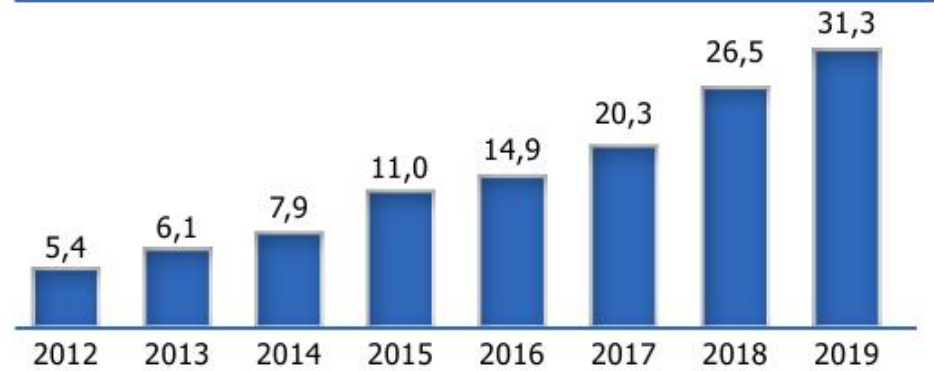
¹ Внутренняя аналитика ВСК

Ключевые финансовые показатели Группы ВСК

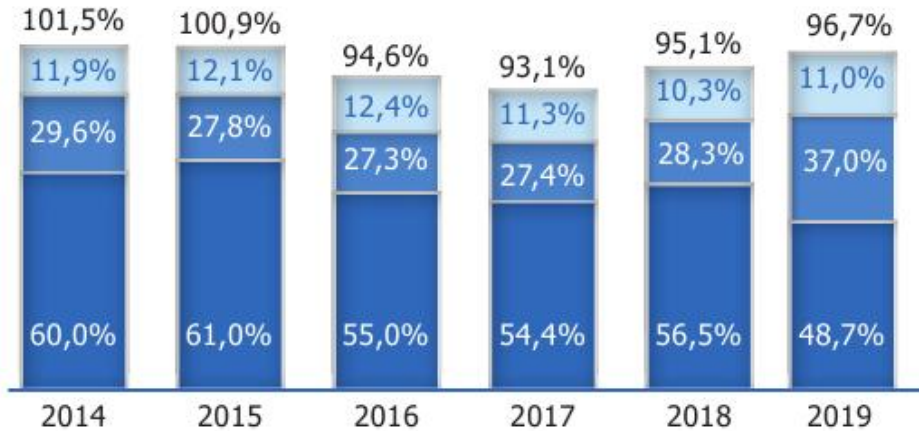
Динамика за период с 2012 г. по 2019 г. (МСФО)

- ВСК является прибыльной группой компаний.
- Компания характеризуется высокими показателями операционной деятельности.
- Показатели рентабельности достигнуты за счет существенного улучшения качества управления портфелем: развития системы оценки рисков и внедрения многофакторного анализа клиентской базы.

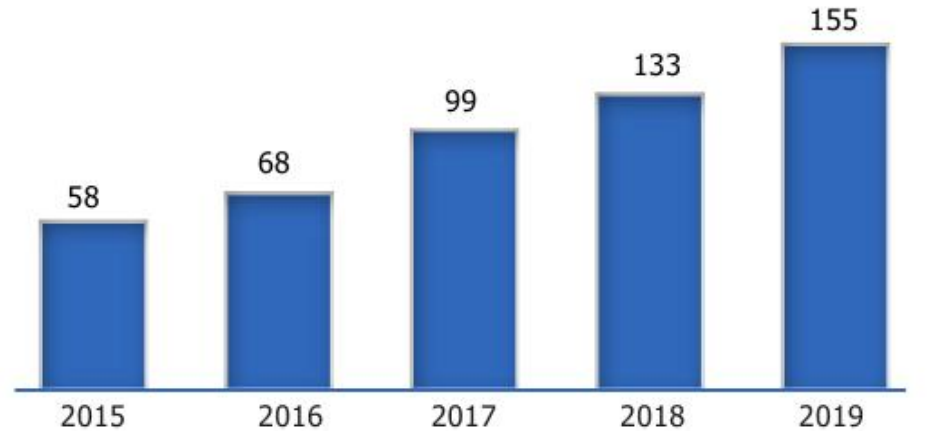
КАПИТАЛ, млрд ₹



КОМБИНИРОВАННЫЙ КОЭФФИЦИЕНТ*



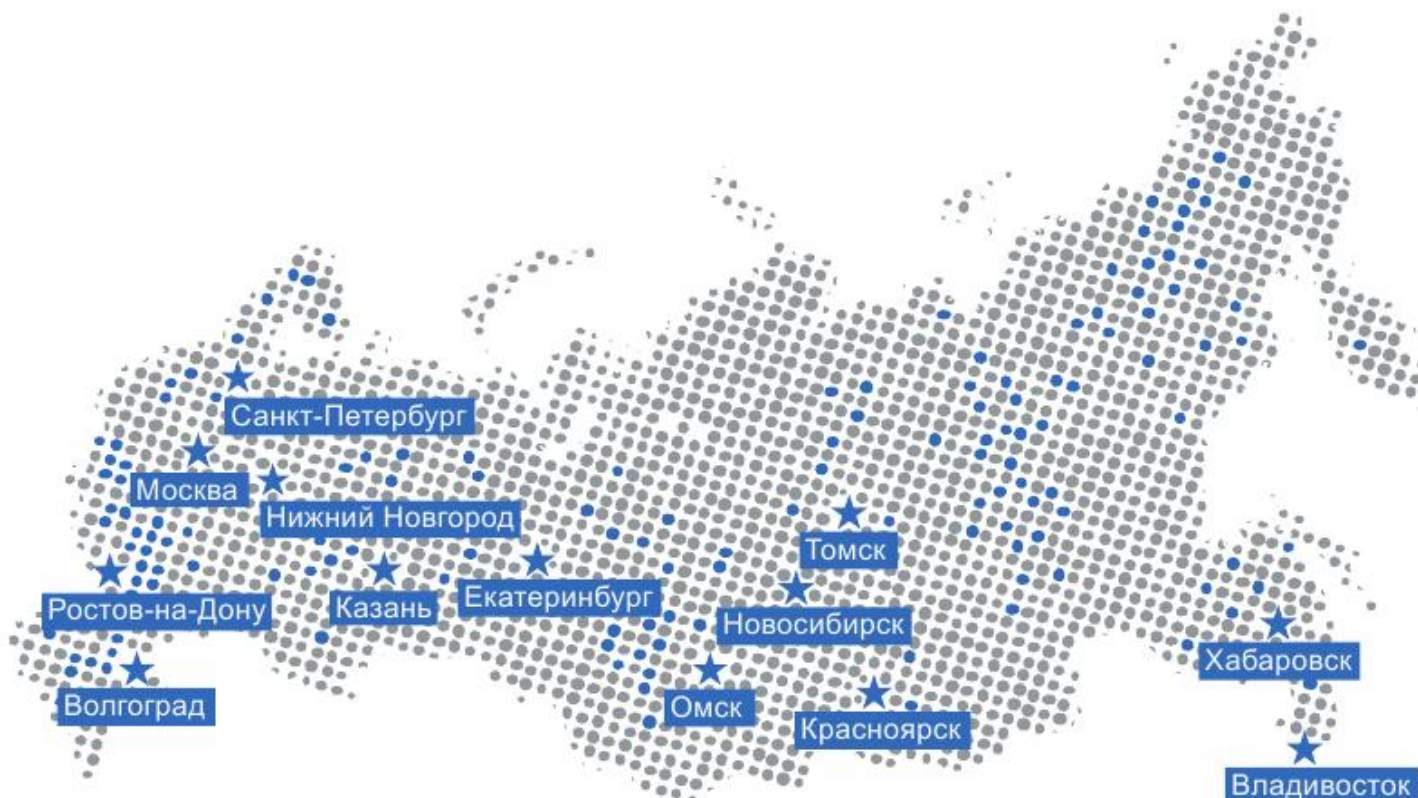
АКТИВЫ, млрд ₹



- Кэф-т убыточности
- Кэф-т аквизиц. расходов
- Кэф-т операц. расходов

* Не включает портфель страхования жизни

Группа ВСК: региональная и партнерская сеть



Более **500 офисов**
во всех субъектах
Российской
Федерации



7 100
Сотрудников
работает в компании



>14 000
Страховых агентов
на всей территории
Российской
Федерации



>100 Банков-партнеров,
включая Сбербанк, ВТБ, Альфа-Банк



7 200 Лечебных
учреждений



>3200 Дилеров ведущих
автопроизводителей



Ретейлеры, лизинговые компании, партнеры
во всех областях бизнеса

Структура портфеля Группы ВСК по данным МСФО 2019 г.

ВСК является универсальной страховой компанией, предоставляющей услуги физическим и юридическим лицам на всей территории РФ

- Компания имеет сбалансированный продуктовый портфель.
- Продажи осуществляются по всей России через собственные офисы, агентов и сеть партнеров.
- Благодаря широкой региональной сети компания имеет возможность работать с филиалами ведущих банков по всей России.

ПО ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ



ПО КАНАЛАМ ПРОДАЖ



ПО РЕГИОНАМ



Структура инвестиционных активов Группы ВСК 2019 г.

Соответствие жестким требованиям регулятора, предъявляемым к качеству и структуре активов страховщиков.

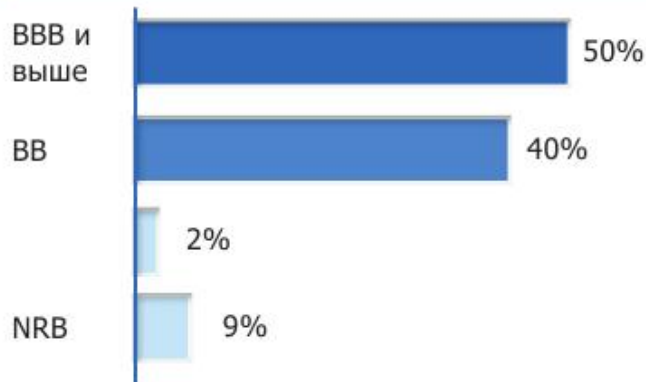
Высокое кредитное качество и диверсификация инвестиционного портфеля:

- отраслевая диверсификация облигационного портфеля;
- депозиты банков: 70% размещений в Топ-10;
- высокая ликвидность активов, позволяющая сформировать комфортный источник ликвидности для выполнения обязательств страховщика.

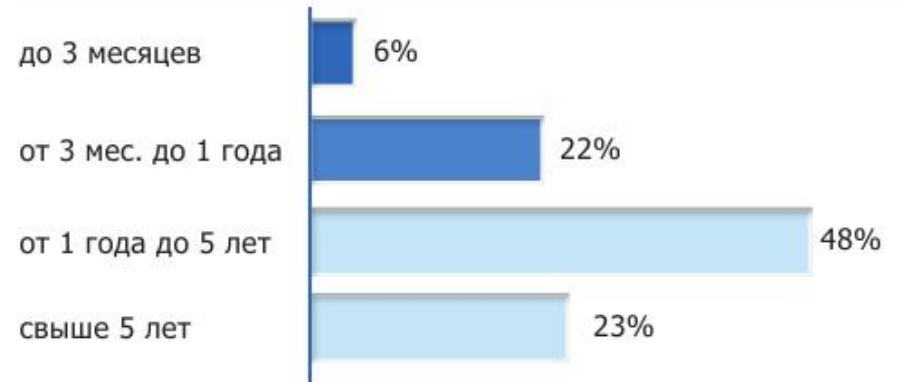
СТРУКТУРА ПОРТФЕЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ



КРЕДИТНОЕ КАЧЕСТВО ПОРТФЕЛЯ



ДЮРАЦИЯ ПОРТФЕЛЯ



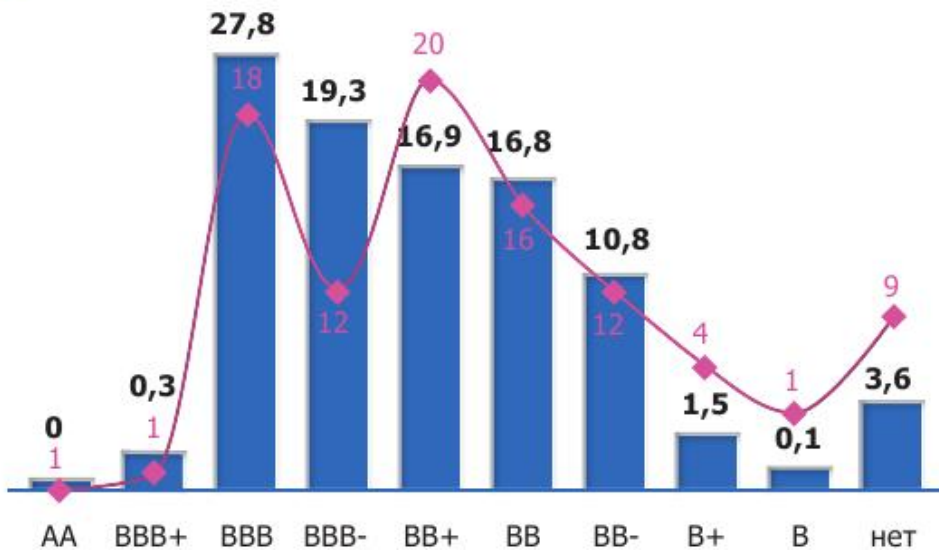
Текущая структура активов Группы ВСК



Классы активов	Объём	Доля
Государственные облигации	28 242	28%
Корпоративные облигации	44 465	44%
Акции	1 608	2%
Денежные средства (Овернайт)	1 126	1%
Депозиты	21 640	22%
Средства ДУ	3 394	3%
Итого	100 475	100%

- Консервативный подход к формированию структуры активов
- Высокая доля государственных облигаций, первоклассных эмитентов и банков
- Портфель диверсифицирован по отраслям и не содержит концентрации. Концентрация в сектор «Добыча полезных ископаемых, переработка и сервис» составляет 12,4%
- Незначительная доля акций

Качество активов Группы ВСК



■ Объем вложений в млрд Р
◆ Количество эмитентов с международными рейтингами шт.

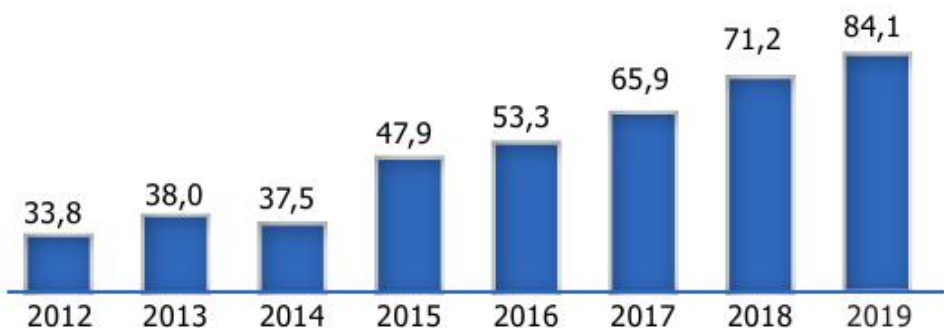


■ Объем вложений в млрд Р
◆ Количество эмитентов с российскими рейтингами шт.

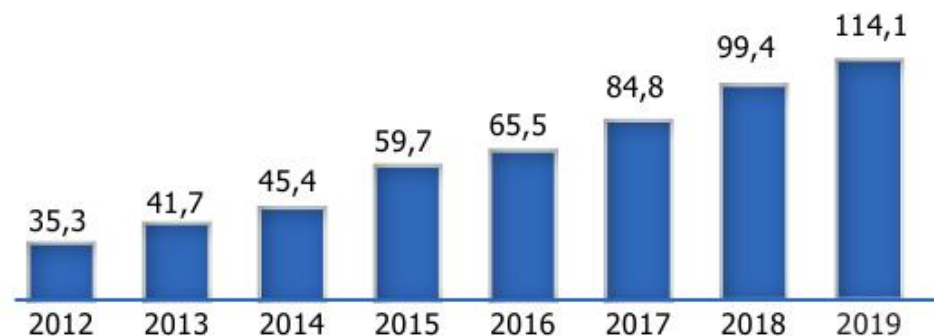
- Инвестиционный портфель страховой Группы ВСК имеет высокое кредитное качество
- Активы с уровнем рейтинга ВСК по международной шкале (BB) и выше составляют 84% инвестиционных активов
- В связи с паникой на финансовых рынках все ценные бумаги и валюты развивающихся стран испытывают давление
- Наличие активов в долларах США позволяет уравновешивать снижение цен на ценные бумаги

Динамика объемных показателей по ВСК за 12 месяцев 2019 г.

СБОРЫ, млрд ₹



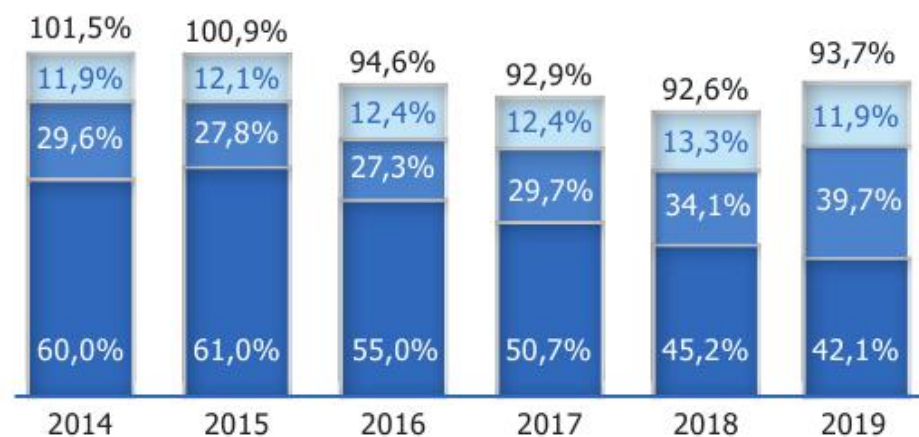
АКТИВЫ, млрд ₹



ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ, млрд ₹



КОМБИНИРОВАННЫЙ КОЭФФИЦИЕНТ УБЫТОЧНОСТИ

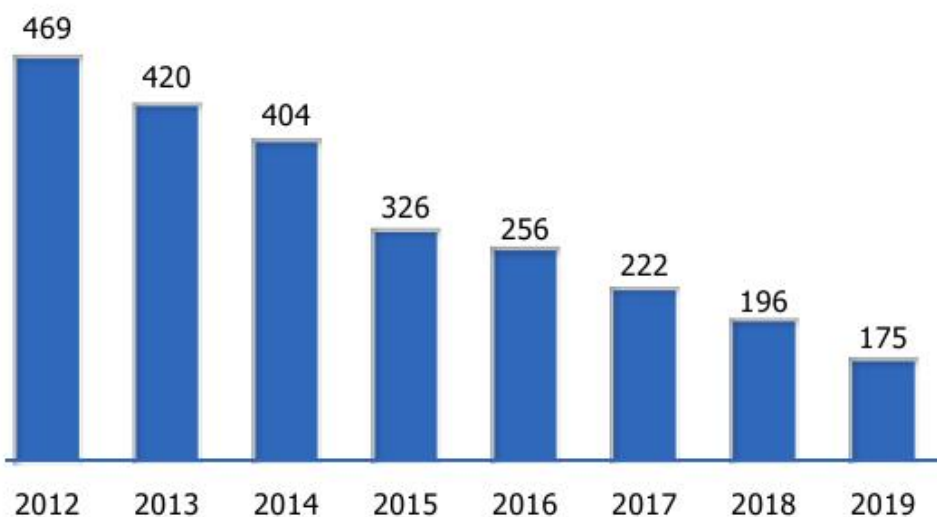


■ Чистая прибыль ◆ ROE

■ Кэф-т убыточности
 ■ Кэф-т аквизиц. расходов
 ■ Кэф-т операц. расходов

Рынок страхования консолидируется на протяжении нескольких лет

ДИНАМИКА ЧИСЛА СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ НА РЫНКЕ



ОЗДОРОВЛЕНИЕ СТРАХОВОГО РЫНКА

В период с 2012 года по сегодняшний день страховой рынок РФ покинули 294 компании.

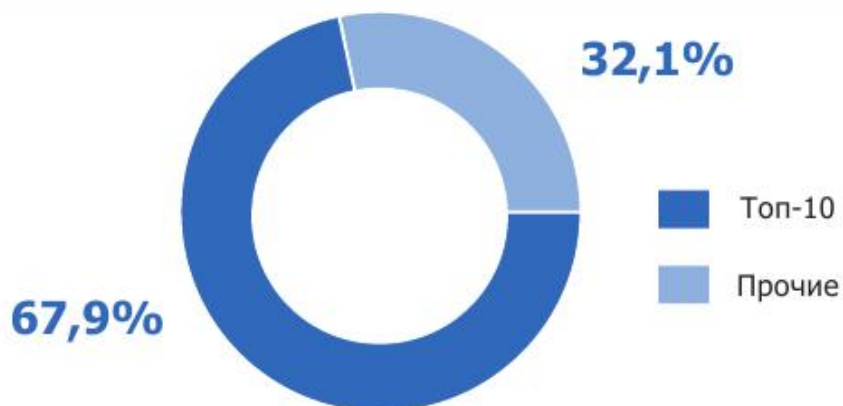
С начала 2018 года у 47 компаний отозваны лицензии.

В лидерах рынка остаются государственные и аффилированные страховые компании

Причины ухода компаний с рынка:

- ужесточение требований регулятора к финансовой устойчивости страховщиков;
- банкротство страховых компаний;
- добровольный отказ страховщиков от страховой деятельности;
- проект Солвенси 2 (2020-2022 гг.)

КОНЦЕНТРАЦИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА, 12 мес. 2019 г.



КОНСОЛИДАЦИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА

- Доля компаний, занимающих лидирующие позиции на рынке страхования, увеличивается на протяжении нескольких лет.
- По итогам 12 месяцев 2019 года доля компаний, входящих в Топ-10, составила 67,9%.
- В некоторых сегментах рынка доля компаний, входящих в Топ-10, достигает 80% и более.

Динамика страхового рынка

ФАКТОРЫ РОСТА РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В 2019 г.

- Низкое проникновение в добровольных розничных видах страхования.
- Оживление на рынке кредитования юридических и физических лиц.
- Рост ВВП, повышение благосостояния граждан.
- Развитие продаж коробочных продуктов по ДМС/НС.
- Корректировка взносов по ИСЖ.

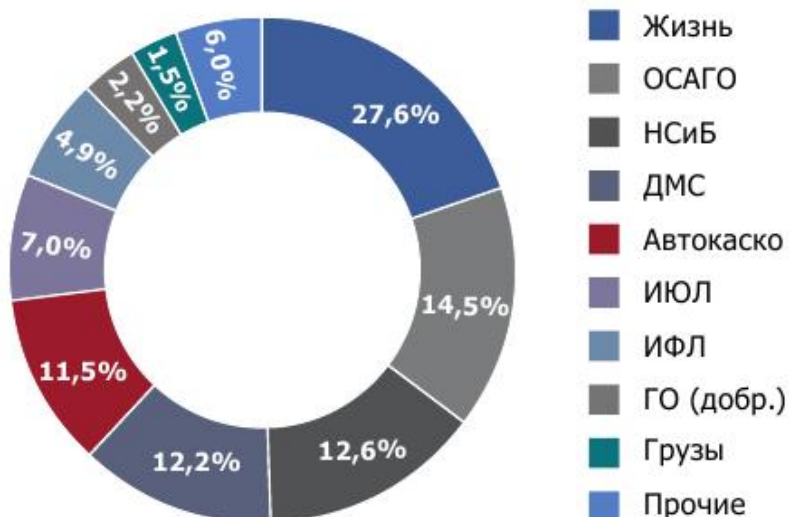
КЛЮЧЕВЫЕ СЕГМЕНТЫ СТРАХОВОГО РЫНКА

- **Наибольшую долю в структуре страхового рынка занимают сегменты страхования жизни, ОСАГО, НСиБ, ДМС и каско.**
- Наблюдается значительное падение динамики в сегменте страхования жизни, потенциально связанное с постепенным насыщением сегмента и возвратом части клиентов к депозитным счетам.
- Российский автомобильный рынок сохраняет долгосрочный потенциал роста, обусловленный более низкой плотностью автомобильного парка по сравнению с западными странами.

ДИНАМИКА ОБЪЕМА СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ, млрд Р



СТРУКТУРА СТРАХОВОГО РЫНКА ЗА 12 мес. 2019 г.



Источник: 13 форма ЦБ. В данные включены суммы доначисленных страховых премий, по которым нет достоверных данных в связи с более поздним получением первичных учетных документов

Драйверы роста страхового рынка за 12 месяцев 2019 г.

ДРАЙВЕРЫ РОСТА СТРАХОВОГО РЫНКА

Главными драйверами рынка страхования в 2019 году остаются страхование жизни и розничные виды страхования: страхование от несчастных случаев, страхование имущества ФЛ, ДМС.

По итогам 12 мес. 2019 года рынок страхования жизни сократился на 9,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 409,4 млрд руб. (452,4 млрд руб. годом ранее), при этом доля сегмента в общем объеме страхового рынка остается самым большим показателем в структуре – 27,6%.

Также стоит отметить рост ДМС на 19,0% с долей за 12 мес. 2019 г. в 12,2% и сборами - 180,7 млрд руб., что является первым по значимости показателем роста в структуре страхового рынка (8,5% прирост за 12 мес. 2018 г. и сборы – 151,8 млрд руб.).

ДИНАМИКА РЫНКА СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ



Источник: 13 форма ЦБ. В данные включены суммы доначисленных страховых премий, по которым нет достоверных данных в связи с более поздним получением первичных учетных документов

Вид страхования	Прирост 12 мес. 2019 г. / 12 мес. 2018 г.	Премии, млрд Р	Доля вида
Жизнь	-9,5%	409,4	27,6%
Имущество ФЛ	10,9%	71,9	4,9%
Несчастный случай	10,5%	137,7	12,6%
ДМС	19,0%	180,7	12,2%
Имущество ЮЛ	16,7%	103,3	7,0%
ОСАГО	-4,9%	214,9	14,5%
Каско	1,1%	170,5	11,5%

ИНВЕСТИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ

Особую роль в развитии сегмента сыграли продажи инвестиционных программ страхования жизни в 2018 году, которые выступили выгодным инструментом вложения денежных средств на фоне падения ставок по депозитам.

Эксперты назвали несколько причин резкого снижения сборов.

- Перенасыщение премиальных клиентских сегментов, для которых характерен этот продукт.
- Стандарты ВСС, введенные с 1 января 2019 года и направленные на борьбу с недобросовестными продавцами страхования жизни.
- Осознанный подход клиентов к приобретению страхования.

Лидеры страхового рынка по группам компаний (Классика+Жизнь)

Данные ЦБ РФ по итогам 12 месяцев 2019 г.

СБОРЫ В МЛРД Р, ПРИРОСТ К 12 мес. 2018 г.

ДОЛЯ РЫНКА, 12 мес. 2019 г.

Группы компаний	Премии	Прирост
СОГАЗ (в т.ч. ВТБ)	343,1	1,1%
Сбербанк	173,2	-12,2%
Альфа	164,1	4,1%
Ингосстрах	114,1	13,3%
РЕСО	104,1	0,6%
Росгосстрах	91,7	36,5%
ВСК СТРАХОВОЙ ДОМ	91,5	-3,6%
Ренессанс	69,6	-0,6%
Согласие	36,1	8,3%
Капитал Лайф	20,8	-26,4%



Рынок	Сборы	1 481,2 млрд Р	+ 0,1%
	Выплаты	610,7 млрд Р	+ 16,7%

Источник: 13 форма ЦБ. В данные включены суммы доначисленных страховых премий, по которым нет достоверных данных в связи с более поздним получением первичных учетных документов



ВСК в Топ-10 лидеров рынка в ключевых видах страхования за 12 месяцев 2019 г.

ОСАГО

Сборы 23,3 млрд Р



КАСКО

Сборы 19,7 млрд Р



НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ

Сборы 12,3 млрд Р



ИМУЩЕСТВО ЮЛ

Сборы 4,2 млрд Р



ИМУЩЕСТВО ФЛ

Сборы 6,4 млрд Р



ДМС

Сборы 7,2 млрд Р



Стратегические цели развития

КЛЮЧЕВЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ СТРАТЕГИИ

Компания осознанного выбора для клиентов

Лучшее предложение и сервис для клиентов как в области защиты от рисков, так и в удовлетворении каждодневных потребностей

Лучшая страховая компания для агентов и партнеров

Содействие в развитии бизнеса агентов и партнеров является фундаментом для роста и стабильность бизнеса ВСК

Компания, добивающаяся роста и эффективности за счет технологий

Непрерывная работа по поиску инноваций и внедрению новых технологий. Цифровизация процессов взаимодействия с клиентами, работы с партнерами, а также внутренних процессов

Профессиональная и мотивированная команда

Команда, нацеленная на совместное решение амбициозных задач по развитию бизнеса ВСК в эпоху трансформации бизнес-моделей

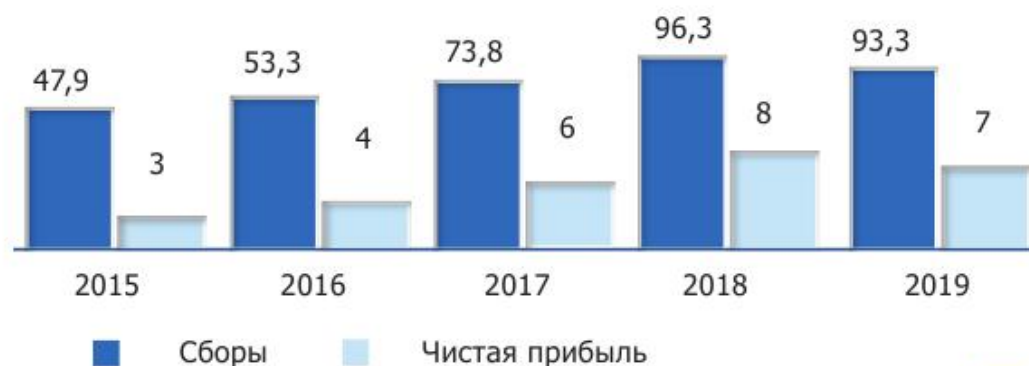
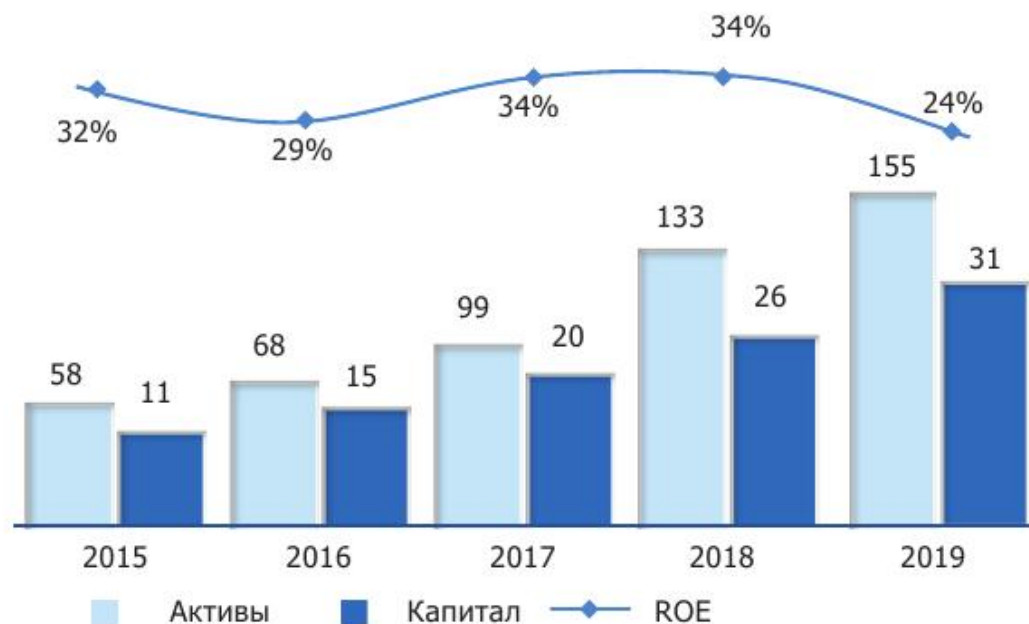
Прибыльный рост

Увеличение доли ВСК на страховом рынке при сохранении прибыльности, как показатель ответственного отношения к обеспечению страховой защиты клиентов и интересов инвесторов

Инвестиционная привлекательность

Обеспечение инвестиционной привлекательности не только за счет финансовых показателей, но и за счет качественной клиентской базы, развитой партнерской сети, технологичности и профессиональной команды

ЦЕЛЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РАЗВИТИЯ



Продуктовая политика и драйверы развития ВСК



Автострахование: каско, ОСАГО

- Диверсифицированный по каналам продаж и клиентам портфель
- Стабильность страховых премий и управляемая убыточность – положительный финансовый результат



Добровольное медицинское страхование

- Основной портфель – юридические лица, уровень пролонгаций 80%
- ДМС – прибыльный вид страхования, возможность для страхования остальных рисков предприятий



Страхование от несчастных случаев и болезней

- Вариативность продукта – стабильный спрос среди юридических и физических лиц
- Существенный рост продаж за счет нефинансовых посредников



Страхование имущества

- Маржинальный и устойчивый бизнес – следствие взвешенной андеррайтинговой политики
- Портфель диверсифицирован и не зависит от крупных клиентов

Премия ВСК*

43,0
млрд ₽

7,2
млрд ₽

12,3
млрд ₽

10,6
млрд ₽

Новые продукты и драйверы развития

Корпоративная программа лояльности

Дистанционные сервисы

Развитие продуктов для ретейла и других нефинансовых посредников

Добровольное медицинское страхование

Потоковое страхование грузов

Генеральное страхование строительно-монтажных рисков

* Источник: 13 форма ЦБ. В данные включены суммы доначисленных страховых премий, по которым нет достоверных данных в связи с более поздним получением первичных учетных документов



ОЦЕНКА СТРАХОВЫХ РИСКОВ

- Индивидуальные тарифы для розничных клиентов, исходя из прогноза поведенческих моделей и вероятности страхового события
- Принятие решения опытными андеррайтерами с учетом индивидуальных особенностей клиента в корпоративном бизнесе
- Глубокая сегментация клиентов



КАЧЕСТВЕННОЕ ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ

- Многолетнее сотрудничество с перестраховщиками (в т.ч., с ведущими западными компаниями)
- Выгодные/уникальные условия перестрахования



ТЕХНОЛОГИИ

- Централизация учетных функций на основе единой операционной базы данных компании
- Развитие систем онлайн-биллинга
- Технологии работы со страховыми случаями позволяют оказывать услуги по урегулированию убытков страховому рынку РФ и принимать портфели по ОСАГО
- Внедрение уникальной страховой системы AdInsure в части функций бэк-офиса с целью повышения оперативной эффективности компании



РАЗВИТАЯ РЕГИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ

- Выстроенные многолетние отношения с крупными корпоративными клиентами
- Развитые компетенции удержания клиентов и разработки специфических продуктов согласно их запросам



ПРОДУКТ

- Персонализированное предложение
- Гибкие решения для разработки продуктов и высокая скорость внедрения новых идей
- Корпоративная программа лояльности и VIP-обслуживание для топ-менеджмента



MARKETPLACE

- Создание «экосистем» для клиентов через digital-технологии
- Предложение клиентам партнерских программ: сюрвей, проверка контрагентов (грузы), отраслевая статистика, подбор риск-менеджера, финансовый и юридический консалтинг
- ВСК — Партнерский клуб



ИННОВАЦИИ

- Банк идей, работа со стартапами
- Принципы Agile, «дизайн-мышления»
- Кросс-функциональное взаимодействие, горизонтальные коммуникации



РАБОТА С КЛИЕНТАМИ

- Новые модели поведения и компетенций сотрудников
- Продуктово-клиентские команды
- Риск-менеджмент, экспертиза контекста и потребностей клиента
- «Одно окно» для клиента
- Круглосуточная поддержка клиентов и партнеров компании

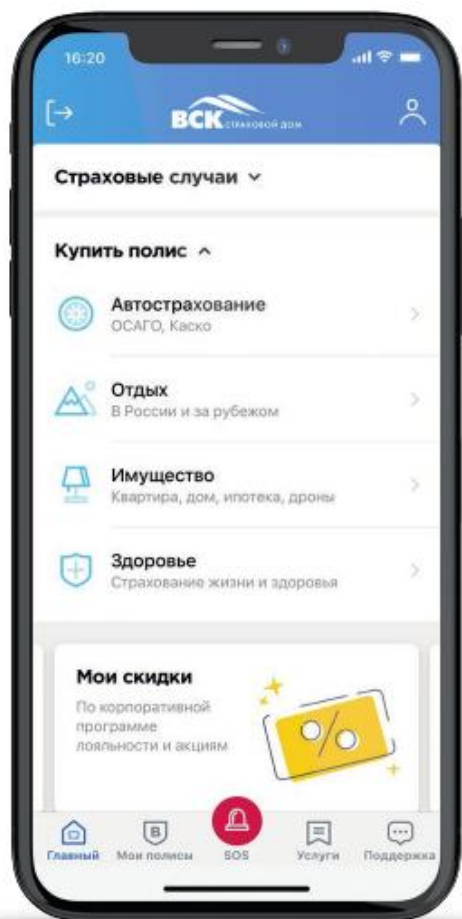


АВТОМАТИЗАЦИЯ И ДИДЖИТАЛИЗАЦИЯ

- Аналитический CRM
- Личный кабинет
- Фронт-офисные решения
- Специальные продуктовые решения: удаленный онлайн-осмотр, потоковое урегулирование и др.
- Использование технологии Big Data для создания адресных предложений

Дистанционные сервисы

Высокотехнологичный сервис для максимального комфорта



Мобильное приложение «ВСК страхование» — ваш личный помощник в вопросах страхования!



Дистанционное обслуживание через мобильное приложение «ВСК страхование» и личный кабинет на сайте vsk.ru

- Оформление каско с осмотром автомобиля онлайн
- Урегулирование без визита в офис
- Запись к врачу и медицинские консультации 24/7
- Надежная защита при путешествиях за границу
- Хранение полисов в одном месте



Финалист конкурса The Digital Insurer Innovation Awards 2019.



Премия «Время инноваций - 2018» в номинации «Сервисное решение года»



App Store является знаком обслуживания Apple Inc.
Google Play и логотип Google Play являются товарными знаками Google LLC.

Крупнейшие выплаты ВСК

В 2019 г.



В истории компании



Объем выплат по годам



170,2
млрд ₽

Перестрахование

Гарантия выполнения обязательств ВСК по крупным рискам – договоры перестрахования с крупнейшими мировыми компаниями

Международный перестраховщик		Страна
Российская национальная перестраховая компания		Россия
Hannover Re; Gen Re; Deutsche Ruck		Германия
Swiss Re; Partner Re; Catlin Re		Швейцария
SCOR		Франция
Sirius International		Швеция
Lloyd's of London		Великобритания
Sava Re; Triglav Re		Словения
Polish Re		Польша
People's Insurance Company of China		Китай

Наши партнеры



европлан®

СБЕРБАНК ЛИЗИНГ

Альфа-Лизинг

ВТБ ЛИЗИНГ

ВЭБ Лизинг

CARCADE

СОВКОМБАНК

СБЕРБАНК

Альфа Банк

МТС Банк

отпбанк

БАНК ЗЕНИТ
БАНКОВСКАЯ ГРУППА ЗЕНИТ

МОСКОВСКИЙ
КРЕДИТНЫЙ
БАНК

БАНК
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

РОСБАНК
SOCIETE GENERALE GROUP

DNS

МТС

TELE2

ЭЛЬДОРАДО.RU
людям выгодно

ПОЧТА
РОССИИ

МОСЭНЕРГОСБЫТ

TEZ
tour
www.teztour.ru

Библио Глобус
ТУРИСТИЧЕСКИЙ ОПЕРАТОР



Mercedes-Benz



TOYOTA

RENAULT



HYUNDAI



Наши клиенты



МИРАТОРГ



ОАО "ОРСКНЕФТЕОРГСИНТЕЗ"
ОРСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД



Совет директоров	<ul style="list-style-type: none"> • 9 членов Совета директоров • Служба внутреннего аудита под контролем Совета директоров
Правление	<ul style="list-style-type: none"> • Исполнительный орган
Комитеты при правлении	<ul style="list-style-type: none"> • Бюджетный комитет • Комитет по развитию • Комитет по рискам • Комитет по страхованию • Комитет по управлению персоналом
Раскрытие структуры владения	<ul style="list-style-type: none"> • Управляющий акционер Цикалюк С. А. • ПАО «САФМАР Финансовые инвестиции»
Раскрытие информации	<ul style="list-style-type: none"> • Публикация ежегодной аудированной отчетности на официальном сайте компании • Сообщения на этапах процедуры эмиссии ценных бумаг, а также сообщения о существенных фактах • Проспект ценных бумаг • Ежеквартальные отчеты Общества • Годовой отчет Общества • Сведения об аффилированных лицах Общества



Цикалюк Сергей Алексеевич
Председатель Совета директоров

Менеджмент



Тарновский А. Я.
Генеральный директор



Алмазов С. Е.
Управление рисками и комплаенс



Сорокина О. Н.
Развитие бизнеса



Абрамова Н. С.
Экономика и финансы



Гезердава В.С.
Управление продажами



Редько А. В.
Управление убытками



Смутько А. В.
Андеррайтинг



Осекина Т. В.
Общие и административные вопросы

**СПАСИБО
ЗА ВНИМАНИЕ!**



www.vsk.ru

Тел.: 8 (800) 775 47 98

121552, г. Москва,

ул. Островная, 4

info@vsk.ru